

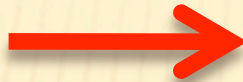
Dags att växa.

DAGS ATT BYTA FOKUS!



Dags att byta fokus!

Från att jaga
varenda KUND...



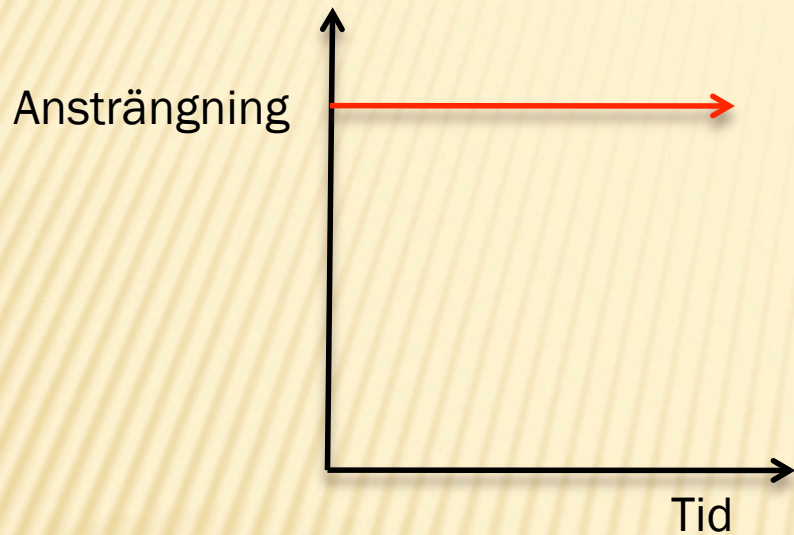
...till att bygga en stabil och kontinuerlig klient bas.

Största delen av tiden man spenderar på den klassiska kunden (köpare/säljare) är “förverkad” när fastighetsaffären väl är avslutad. Till skillnad från detta **INVESTERAS** tiden om man spenderar den på att **göra**
Föreningen din kund

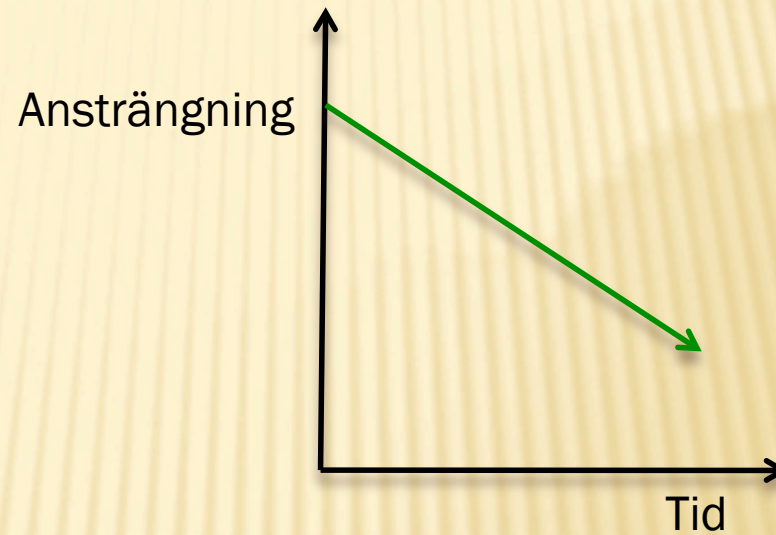


Fastigheter flyttar inte eller försvinner
EN KÖPARE ELLER SÄLJARE GÖR DET

Hur mycket tid spenderar du som mäklare på att hitta kunder som vill sälja sin fastighet via dig?



Nuvarande metod



Med ACURED

Och att finna en köpare till deras specifika fastigheter?



Tänk om...

- Du behandlade alla Föreningar som om de vore nybyggen?
- Du kunde vara den rekommenderade mäklaren i områden du väljer?
- Du kunde lägga offerter på fastigheter som ännu inte är till salu?
- Du hade tillgång till ett verktyg som hjälper dig finna Föreningar vars fastigheter uppfyller dina köparens behov?
- Du kunde öka flödet av kunder som vill sälja sin fastighet genom din mäklarfirma?



Hur uppnår jag detta?

Du kan uppnå detta genom att bli den
REKOMMENDERADE MÄKLAREN
för de Föreningar
du tecknar ett avtal med!



Om din mäklarfirma är villig att förbinda sig att...

- Betala en årlig sponsor avgift till Föreningen (ca 1% av Föreningens budget rekommenderas)
- Minska kommissionen för säljaren (max 4%)
- Dela kommissionen med Föreningen (1% rekommenderas)
- Tryck marknadsföringsmaterial åt Föreningen
- Håll Föreningens Acured sida uppdaterad

SÅ ...

- Varför skulle ägare i Föreningen välja en dyrare mäklare?
- Varför skulle köpare vilja betala mer kommission, framför allt när en del av den återinvesteras i Föreningen de ska köpa i?



Alla tjänar på det!

Mäklaren

- Mer länkar till den egna wesidan
- Mer försäljningsarguments (återinvesterade kommissioner etc)
- Förbättrad datakvalitet på fastigheterna
- Tid investeras och är inte bortkastad
- En kontinuerlig och tillförlitlig källa av fastigheter till salu!
- Hjälper potentiella kunder snabbt identifiera Föreningar de gillar

Ägaren

- All Föreningsinformation är tillgänglig online (suveränt för icke residenta ägare)
- Lägre kommission vid försäljning om det sker via Rekommenderad Mäklare
- Information på Ägarens språk

Föreningen

- Möjlig ekonomisk vinning (lägre Föreningsavgifter)
- En websida som marknadsför Föreningen
- Sidan kontrolleras av Föreningen
- Moderniserar Föreningen
- Förenklar kommunikation mellan och med Ägare

Att bli Rekommenderad Mäklare i en Förening

1. **Registrera** som Mäklare på Acured.com (GRATIS!)
2. **Välj en Förening** där du vill bli rekommenderad mäklare (som inte redan har en!)
3. **Mata in uppgifter** och ladda upp några snygga bilder på Föreningen!
4. **Kontakta Föreningen**, erbjud dem era tjänster som Rekommenderad Mäklare
5. **Skriv ett Avtal** med Föreningen.

Du är nu Rekommenderad Mäklare i Föreningen du valt!

www.acured.com

info@acured.com

Tlf : 952 584077

